

**um negócio simples,
feito por e para, pessoas
SIMPLES!**



HIPERCASHonline , a Ferramenta certa para você construir seu **FUTURO!**

GUIA DE INICIO RÁPIDO PARA
DISTRIBUIDORES HIPERCASHonline

Índice:

HIPERCASH ONLINE

- [1. Introdução](#)
- [2. Antes de começar](#)
- [3. Efetuar o pedido](#)
- [4. Calendários de conferências e formação](#)
- [5. Plano de trabalho](#)
- [6. Construção da tua equipa](#)
- [7. Desenvolvimento Pessoal](#)

Atinge os teus sonhos!

Introdução

Este é um projeto com potencial de crescimento não igualado por nenhum outro conhecido. Uma atividade empresarial em que a retribuição do esforço, o nível de lucros, o reconhecimento pessoal e profissional não têm outro limite, senão o das tuas próprias aspirações.

Este tipo de sistema de negócio tem um reconhecimento a nível internacional muito importante e grandes empresas em todo o mundo utilizam estes métodos como meio para comercializar os seus produtos, demonstrando ser um meio muito poderoso para conseguir proveitos a médio e longo prazo.

Mas para que este tipo de negócio funcione, tem que ser levado a sério. Se são encarados como hobby, receberás rendimentos de hobby. Por outro lado, se for encarado como negócio sério, receberás rendimentos sérios.

Não necessitas de experiência prévia. Toda a informação necessária ser te à facultada através deste manual. Foi-te dito que poderias contar com ajuda e orientação para um desenvolvimento mais eficaz do teu negócio e podes estar certo de que a receberás, na medida em que a solicitas.

Alguns conselhos prévios

Não permitas que o escasso nível de investimento requerido te impeça de ver o altíssimo rendimento que podes obter.

Este é um sistema de negócios muito particular e desconhecido para muita gente. Não te deixes influenciar pelas críticas, ou pelas negativas dadas quer por familiares, amigos, ou por terceiros, ainda que gostem de ti e te desejem o melhor. Pela sua ignorância acerca deste negócio, não estão preparados para dar conselhos sobre o assunto.

Não necessitas da aprovação de ninguém. Só necessitas saber o que queres.

É preferível deixares-te aconselhar por pessoas conhecedoras deste sector, as quais te fornecerão informação válida.

Se queres subir uma montanha terás que falar com alguém que já tenha escalado antes.

HIPERCASH ONLINE

Atinge os teus sonhos!

Antes de começar

Este não é um desses projetos de enriquecimento rápido, fácil e sem esforço, mas sim, um projeto empresarial sério, que requer, da tua parte, uma atividade sensata e bem orientada.

Este guia é uma síntese trabalhada e estudada minuciosamente, que tem por objetivo clarificar os modelos e princípios comuns ao comportamento dos triunfadores em qualquer atividade ou época. É, por isso, um modelo comprovado, no qual irás encontrar a informação essencial para alcançar o mais alto nível de sucesso, em qualquer atividade que empreendas e especificamente, na Distribuição Interativa - Multinível.

Dicas que te ajudarão:

Primeira - Este guia não se destina a substituir o conselho nem o apoio pessoal da tua linha de patrocínio. Consulta-a.

Segunda - Segue os conselhos deste guia, na sua totalidade e pela ordem exposta.

Terceira - Mostra-te sempre com entusiasmo, profissionalismo e prudência.

Quarta - Atua de forma dinâmica e positiva mostrando-te participativo.

Quinta - Desfruta o desenvolvimento desta atividade. Sorri.

Sexta - Adquire e pratica hábitos de êxito. O êxito tem um efeito multiplicador de gerar mais êxito.

Antes de desenvolver um plano de trabalho, há certas perguntas que terás de fazer:

Porque estou disposto(a) a participar neste negócio?

A resposta a esta pergunta, só tu a poderás dar. Define o teu sonho e as razões que te trouxeram até nós. DEFINE O TEU OBJECTIVO.

"Os que não sabem para onde querem ir, não há dúvida de que jamais chegarão a algum lugar concreto. Para alcançar um destino, o primeiro passo é tê-lo."

Não tem sentido esforçares-te em algo, se não tens um objetivo claro a alcançar, assim que definido, deverá estar sempre presente. Preferivelmente por escrito.

"AS PALAVRAS LEVA-AS O VENTO, MAS AS ESCRITAS PERMANECEM."

Como guia, diremos que todo o projecto na vida (carreira, hobby, negócio ou trabalho) requer uma aprendizagem prévia, uma formação continuada e ferramentas para desenvolvê-lo.

Aqui acontece precisamente o mesmo. Não podemos ter êxito e lucro se não nos formarmos e passarmos à ação. Por esta ordem, planeia o primeiro mês para aprenderes a fazer a tua encomenda, para as formações, ler sobre o assunto e conhecer a fundo o teu negócio.

Como conseguir este objetivo?

Para o efeito temos que estabelecer metas parciais, no tempo, que te ajudarão a alcançar o teu objetivo a médio e longo prazo e em simultâneo te trarão positividade para seguir em frente. Nós te ajudaremos a defini-las.

Que rendimento mensal pretendo?

Quantas horas por semana estou disposto a dedicar para obter este rendimento?

Durante quantos meses estou disposto a trabalhar essas horas no sentido de desenvolver este rendimento?

Para responder a estas perguntas terás que estabelecer uma agenda diária- semanal-mensal-anual, na qual organizes o teu trabalho.

Esta agenda irá sendo adaptada à medida que avances e vás alcançando cada uma das metas a que te proponhas.

Todos dispomos de 3 princípios ativos: DINHEIRO, TEMPO E ATENÇÃO.

- DINHEIRO: O negócio HIPERCASHonline propõe o autoconsumo de produtos necessários e de uso diário e não necessitas de fazer stock, mas que faças publicidade desta oportunidade de negócio para patrocinar sócios e fazer crescer a tua rede.
- TEMPO: Divide a agenda por atividades e executa-as da forma mais prática e eficiente possível.
- ATENÇÃO: Centra toda a tua atenção em todas e cada uma das atividades que tenhas na agenda, sejam profissionais ou pessoais. Não penses no negócio, no tempo destinado à tua família, nem penses no lazer quando esse tempo é destinado ao negócio.



HIPERCASH ONLINE

Atinge os teus sonhos!

Realização do pedido

Uma vez fazendo parte da nossa equipa, tens que permanecer ativo. Isto significa que tens que fazer um pedido de 50P.V. mensal. Esses 50P.V. traduzem-se num valor aproximado de 100€. (com este consumo recebes 100% das comissões)

Ou o mínimo de 30P.V. mensais, mais ou menos 60€ (neste caso só terás direito a 50% das comissões)

O P.V. ou Ponto de Volume, é uma moeda interna, que determina a quantidade de euros de um produto. (1P.V. = + ou - 2€)



HIPERCASH  ONLINE

Atinge os teus sonhos!

Calendário de conferências e formação

É de todo o interesse que consultes diariamente o teu e-mail, para ficares a par de todas as novidades que vão acontecendo, em relação ao negócio. Aconselho também que instales o [SKYPE](#) no teu computador, se ainda não o tiveres. E que adiciones o teu upline e toda a tua equipa nesse programa, para poderes ter um meio prático e fácil de interagir com todos eles.

Informa-te das datas e horários das apresentações e formações, através do teu patrocinador e sempre que possível comparece às mesmas. Para saberes os horários também podes consulta o link:

<http://www.hipercashonline.net/calendario.php>



HIPERCASH ONLINE

Atinge os teus sonhos!

Plano de trabalho

Integra-te na nossa equipa de trabalho, fala com o teu patrocinador para saberes como obterás resultados quer para ti como para a tua equipa, mais rapidamente do que possas pensar.

Toda a ação séria implica a existência dos compromissos prévios correspondentes. Significa a aceitação de uma mudança ou a adequação dos nossos hábitos, para os orientarmos do modo mais eficaz, no sentido da realização dos nossos desejos:

1. Compromisso contigo mesmo e com a tua linha de patrocínio.

A - Estabelece um compromisso contigo mesmo, adotando a firme determinação de desenvolver a atividade iniciada até alcançar o destino proposto.

B - Com o teu patrocinador e o resto da tua linha de patrocínio ascendente, para solicitar o seu conselho, apoio e informação.

C - Com os associados da tua linha descendente, para lhes transmitir o teu apoio e colaboração, numa relação concordante com os princípios do nosso modelo de cultura de empresa.

2. Compromisso com HIPERCASHonline.

A - Familiariza-te profissionalmente com o teu escritório virtual.

B - Desenvolve o hábito de ser o primeiro a fazer o pedido mensal. Pede ao teu patrocinador que te dê apoio, nesse sentido.

3. Compromisso com o sistema de apoio e formação.

A - Aproveita os conhecimentos e a informação explicados pelo teu patrocinador.

B - Desenvolve e fomenta o hábito de estudo e leitura de livros adequados à sua atividade, conforme te recomendará a tua linha de patrocínio.

C - Apoia-te no programa de atividades que o teu patrocinador ou o seu assessor no negócio te apresente, ex: [Calendário de conferências e formação](#).

Se pretendes de facto obter resultados, terás que por em prática uma série de sistemáticas ações durante um período de tempo longo. O teu êxito não chegará casualmente. Poderás usar dois tipos de promoção basicamente: Presencial e internet.

Sistema presencial

Quase ninguém gosta de vender, porém recomendamos constantemente produtos e serviços.

Gostamos de recomendar um restaurante onde tenhamos comido bem, uma loja onde comprámos aquela roupa tão confortável ou o cabeleireiro que me fez um corte tão moderno.

Faremos da mesma maneira com o nosso negócio.

O teu objetivo NÃO É VENDER nenhum produto, mas sim RECOMENDAR aos outros a compra dos produtos do cabaz de compras que já realizam nos supermercados habituais, mas com a diferença de que a HIPERCASHonline lhes pagará por divulgar esta informação com outras pessoas.

Não é necessário que o expliques diretamente. Deixa que o sistema faça o trabalho por ti. Eis a técnica:

Pergunta à pessoa com quem falas se conhece alguém que queira ganhar dinheiro extra.

No caso da resposta ser "não", pede para no caso de se lembrar de alguém lhe dar o teu contacto. E entregas-lhe um cartão teu.

No caso da pessoa com quem falas estar interessada, inicia uma conversa com ela.

Atua de tal forma, que, se a pessoa estiver realmente interessada, te pergunte de que se trata para então lhe dares pistas sobre a proposta de negócio e orientá-la para a apresentação pela internet.

Não receies receber muitas respostas "NÃO". Esta é uma questão estatística e quantas mais vezes proves esta técnica, mais possibilidades de êxito terás.

No caso positivo encaminha a pessoa para uma das nossas apresentações de negócio, que se realizam todos os dias úteis para que conheça em primeira mão a proposta que ofereces para ganhar dinheiro extra. Não des detalhes. Somente, indica-lhe que terá toda a informação na dita conferência online.

Tens que ser capaz de falar com dez pessoas por dia, no mínimo, oferecendo-lhes esta oportunidade.

Outra forma de dar uma proposta para ganhar um dinheiro extra é através da distribuição de folhetos em estabelecimentos comerciais (cabeleireiros, centros de estética, consultórios médicos, lavandarias ou qualquer

centro com sala de espera). Nesses folhetos deve-se indicar uma página Web : (**A tua página pessoal**) a que se dirijam e que conterá toda a informação necessária para que a pessoa que leia possa assistir a uma conferência online e se informe do que trata esta oportunidade.

Para que esta técnica funcione, recomenda-se distribuir pelo menos 200 folhetos por dia, durante 90 dias (mínimo).

Tanto a técnica de apresentação oral do negócio, como a distribuição de folhetos terão que ser feitas por um prazo de 90 dias, nos quais iremos aperfeiçoando o plano, à medida que vamos avançando. Só deverás avaliar os resultados depois deste período, para dar tempo a que a "roda de contactos" funcione.

Sistema através da internet

Existem vários suportes e ferramentas muito variadas para desenvolver o teu negócio pela internet. (Sites de anúncios, redes sociais, construção e divulgação do teu próprio site, etc..) O principal objetivo é proporcionar-te contactos para assistir a uma conferência em direto.

Para além das salas de conferência online, onde poderás levar os teus convidados, terás diferentes formas de promover o negócio.

HIPERCASH ●●●●●
ONLINE

Atinge os teus sonhos!

Construção da tua equipa: A chave é a duplicação do teu trabalho

A chave de trabalho que tens de utilizar no Marketing Multinível é a de ajudar os teus novos sócios a construir o seu negócio apoiando-os em áreas, como realizar a sua compra mensal de 50P.V. na HIPERCASHonline, ensinar-lhes como duplicar o seu trabalho com a sua restante organização, conectá-los e aos seus downlines com a nossa equipa, guiá-los para as [reuniões diárias](#), etc. Definitivamente, se ajudas os membros da tua matriz a crescer e a desenvolver o seu negócio, estarás a ajudar-te a ti mesmo. A isto chama-se **DUPLICAÇÃO** e é o segredo do êxito de qualquer negócio multinível.

Elabora a tua lista de candidatos, acrescentando constantemente novos nomes à lista, anotando-os assim que venham à mente ou os vás conhecendo.

Lembra-te que aquilo de que necessitas é de encontrar vários sócios ativos, empreendedores e decididos a alcançar o êxito com a tua ajuda.

O plano de compensação da HIPERCASHonline baseia-se numa matriz forçada de 5x10 níveis em profundidade. Isto quer dizer que começa com 5 pessoas no primeiro nível que se multiplica por 5 à medida que avançamos até ao 10º nível.

O gráfico exemplifica mais claramente:

PLANO DE COMPENSAÇÃO

Níveis	# Pessoas	Perc. %	R. Residual (€)	Acumulado (€)
1	5	14,00%	35,00€	35,00€
2	25	8,00%	100,00€	135,00€
3	125	7,00%	437,50€	572,50€
4	625	3,00%	937,50€	1.510,00€
5	3125	1,30%	2.031,25€	3.541,25€
6	15.625	0,50%	3.906,25€	7.447,50€
7	78.125	0,20%	7.812,50€	15.260,00€
8	390.625	0,10%	19.531,25€	34.791,25€
9	1.953.125	0,05%	48.828,13€	83.619,38€
10	9.765.625	0,02%	97.656,25€	181.275,63€

Neste ponto há que destacar algo muito importante. Não vais ter de fazer o trabalho sozinho, vais incluir distribuidores indiretos na tua matriz, com o patrocínio de outras pessoas que preenchem as posições vagas na tua matriz, por sua vez e com o teu trabalho patrocinarás pessoas e aí ajudarás outros distribuidores a fazer crescer a sua organização, um verdadeiro TRABALHO DE EQUIPA.

Este sistema de matriz forçada de 5x10, permite-nos trabalhar da seguinte forma:

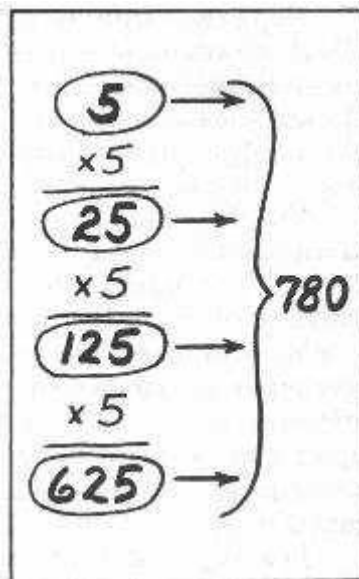
O 1º objetivo é PATROCINAR **5 pessoas motivadas**, que estejam comprometidas para desenvolver o negócio contigo. Para isso é possível que tenhas de contactar 10, 15, 20, 50 ou mais pessoas e as "filtres" para conseguir as pessoas que estejam realmente comprometidas.

As características das pessoas realmente comprometidas são as seguintes:

- Estão ansiosas por APRENDER.
- Pedem-te AJUDA para desenvolver o seu negócio.
- Estão ENTUSIASMADAS e MOTIVADAS.
- Têm METAS.
- É AGRADÁVEL estar com elas.
- São POSITIVAS.

No 2º objetivo trata-se de ensinar estas 5 pessoas a patrocinar cada um dos seus 5 elementos motivados e comprometidos, isto fará que tenhas 25 pessoas motivadas a trabalhar na tua organização.

Se cada uma destas 25 pessoas patrocinar somente 5 pessoas motivadas, teremos o seguinte resultado de associados motivados:



Desta forma só terás que ensinar 5 pessoas e o poder da duplicação fará o resto. Esta é uma atividade em que a duplicação é essencial. Qualquer processo lógico de ensino começa pela adequada aprendizagem do futuro professor. Aprender, aprender a ensinar, ensinar e ensinar a ensinar.

É este o método.

Todos somos professores e alunos, conforme o momento e o nível em que nos encontramos.

É importante destacar que a DUPLICAÇÃO será efetiva e sólida a partir do nível 3, será quando tivermos 125 pessoas na nossa organização.

Uma vez cumprido este objetivo podemos procurar outras 5 pessoas motivadas para a nossa organização e repetir todo o processo.

Pensa que estes 3 níveis vão ser os alicerces da tua organização.

E recorda que não tens que VENDER nada a ninguém, somente arranjar as pessoas que querem ganhar DINHEIRO EXTRA, recomendando a compra de produtos da sua CESTA DE COMPRAS, o que atualmente já fazem.

Pode-se resumir o processo em 3 palavras:

- **APRESENTAR** o negócio a outras pessoas.
- Fazer com que estas pessoas se **COMPROMETAM** a trabalhar no mesmo.
- Fazer com que se **SUPEREM** constantemente para alcançar novos objetivos.

"A MELHOR FORMA DE ALÇAÇAR OS TEUS SONHOS, É AJUDANDO OS OUTROS A ALCANÇAR OS SEUS"

Nota: Lembra-te que segundo o plano de compensação, com os teus dois primeiros níveis completos, a tua compra torna-se grátis e já ganhas dinheiro.

Recordamos-te muito vivamente que estudes e trabalhes a fundo o conteúdo deste guia, com cada um dos teus associados imediatos.

Nunca esqueças que o teu exemplo é a melhor demonstração de que o correto cumprimento dos princípios deste guia (duplicação) conduz ao êxito.

Converte-te num "fazedor". Caminha para as tuas metas.

Atinge os teus sonhos!

Desenvolvimento pessoal

É importante que conheças a filosofia que envolve este mercado, que te ajudará a crescer tanto pessoal como profissionalmente e sem duvida te auxiliará bastante a tornares-te numa pessoa melhor e mais preparada para fazer crescer o teu negócio.

Para isso podes começar a ler o seguinte livro:

- [O Básico de Don Failla](#)

Poderás evoluir e obter informações regulares com os livros e áudios recomendados nas formações semanais.



HIPERCASH  ONLINE

Atinge os teus sonhos!